

## **Tulekindla soojusisolatsiooni (boiler refractory) paigaldus Sillamäe SEJ põlevkivikatla ümberehitamisel**

### **1. Pakkuja kvalifitseerimine.**

- 1.1. Pakkuja viimase kolme lõppenud majandusaasta netokäive peab olema vähemalt 200 000 EUR igal aastal.
- 1.2. Pakkuja peab olema viimase kolme aasta jooksul täitnud vähemalt kolm hanke esemele sarnase esemega lepingut. Pakkuja peab esitama viimase kolme aasta teostatud tööde nimekirja.
- 1.3. Pakkuja peab olema registreeritud Majandustegevuse registris ning Pakkuja tegevusalaks peab olema ehitamine.
- 1.4. Pakkuja projektijuht peab omama:
  - kõrgharidust ehituse või samaväärsel erialal;
  - vähemalt 3 aastast kogemust. Pakkuja peab esitama viimase kolme aasta projektijuhi teostatud tööde nimekirja.
- 1.5. Pakkuja esitab netokäive kinnituse ning olulisemate tööde nimekirja, kus märgib ära hanke esemele sarnase esemega lepingud.
- 1.6. Hankijal on õigus kõrvaldada hankemenetlusest pakkuja:
  - kes on teadlikult esitanud hankemenetluse raames valeandmeid;
  - kes ei esita kõiki nõutud dokumente või andmeid;
  - kelle majanduslik seisund või tehniline kompetentsus ei vasta esitatud tingimustele;
  - kes on viimase 12 kuu jooksul oluliselt rikkunud hankijaga sõlmitud hankelepingut;
  - kelle ja hankija vahel on käimas vaidlus viimase 12 kuu jooksul väidetavalt aset leidnud hankelepingu olulise rikkumise üle.

### **2. Nõuded pakkumusele**

- 2.1. Tehnilise kirjelduse saamiseks Pakkuja esitab digitaalselt allkirjastatud taotluse e-postile silpower@silpower.ee.
- 2.2. Pakkumus peab vastama tehnilises kirjelduses esitatud nõuetele.
- 2.3. Pakkumust võib esitada ühele või mõlemale osale.
- 2.4. Pakkumuse maksumus peab sisaldama kõiki kulusid, välja arvatud käibemaks ning olema Hankija jaoks lõplik.
- 2.5. Pakkuja peab taotlema tööde teostamiseks ja üleandmiseks kõik vajalikud tehnilised tingimused, load ja kooskõlastused ning tasuma nende taotlemisega kaasnevad tasud.
- 2.6. Pakkuja esitab tööde kalenderplaani, mida arvestatakse hankelepingu sõlmimisel.
- 2.7. Pakkuja esitab graafikuna planeeritavad kulud kuude lõikes, mis peab tuginema tööde kalenderplaanile.

### **3. Pakkumuse hindamise kriteeriumid**

- 3.1. Pakkumuse hindamise meetod: Majanduslikult soodsaim pakkumus
  - Maksumus – 85%
  - Hankelepingu esemele sarnased lepingulised tööd - 5%
  - Lepingu täitmise tähtaeg - 10%

### **4. Hankelepingu tingimused**

- 4.1. Maksetähtaeg 30 päeva arve saamisest. Ettemaksu ei toimu, arve väljastatakse pärast üleandmise-vastuvõtmise akti allkirjastamist.
5. Pakkumuse ja lepingu dokumentide keel on eesti, vene või inglise keel.
6. Kõik pakkumuse ettevalmistamise ja esitamisega seotud kulud kuni hankelepingu sõlmimiseni kannab pakkuja.
7. Pakkumuste avalikku avamist ei toimu. Pakkumuste hindasid ei avalikustata.

8. Hanke käigus saadud informatsioon on konfidentsiaalne ning ei kuulu avaldamisele ega üleandmisele kolmandatele isikutele.
9. Hankija võib teha põhjendatud kirjaliku otsuse kõigi pakkumuste tagasilükkamise kohta, kui kõigi vastavaks tunnistatud pakkumuste maksumused ületavad hankelepingu eeldatavat maksumust.
10. Hankijal on õigus pidada läbirääkimisi, teatades pakkujatele läbirääkimiste aja ja läbiviimise korra. Läbirääkimisi võib pidada pärast pakkumuste esitamist. Hankija jätab endale õiguse läbi rääkida pakkumuses esitatud maksumuse, mahu ning tähtaegade osas.
11. Hankelepingu esemeks olevat projekti finantseerib osaliselt KIK.